



## Offerten verbessern mit dem CSK Offerten-Check

**Sommer-Aktion**

(bis 31.8.2015)



### Wie gut verkauft Ihre Offerte?

- Sie möchten wissen, wie gut Ihre Offerten verkaufen?
- Ihr Ziel ist es, Ihre Offerten zu verbessern?
- Nutzen Sie Best Practices in Ihren Offerten?
- Unser Offerten-Check zeigt Ihnen, worauf es ankommt!

# Sie wählen, was Sie brauchen

Massgeschneiderter Offerten-Check:  
Wählen Sie aus drei Analyse-Paketen!

## Ihre Vorteile:

- Analyse Ihrer Offerten durch einen zertifizierten Angebotsspezialisten
- Bewertung anhand 56 erfolgreicher Standards in fünf Kategorien
- Konkrete Empfehlungen zur Verbesserung Ihrer Offerten
- Beispieldokumente als Vorlage zur Umsetzung der Verbesserungsvorschläge
- Branchenvergleich für viele Branchen vorhanden!

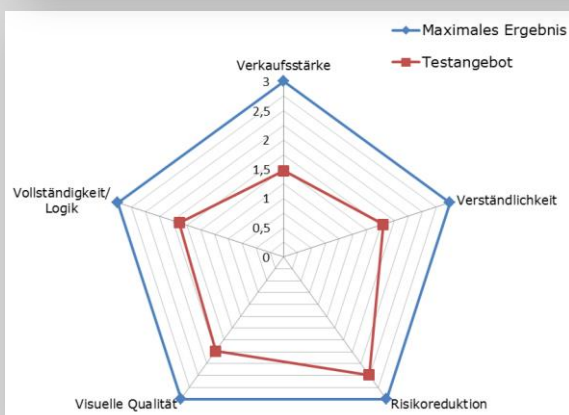
	Analyse-Paket I	Analyse-Paket II	Analyse-Paket III
Standardpreis	CHF 369 exkl. MwSt.	CHF 469 exkl. MwSt.	CHF 769 exkl. MwSt.
<b>Sommer-Aktion (gültig bis 31.8.15)</b>	<b>CHF 289</b> exkl. MwSt.	<b>CHF 389</b> exkl. MwSt.	<b>CHF 689</b> exkl. MwSt.
Kurz-Analyse Ihrer Offerte (max. 20 Seiten)	✓		
Systematische Analyse Ihrer Offerte (max. 20 Seiten ) nach 56 Kriterien in 5 Kategorien (Verkaufsstärke, Verständlichkeit, Risikoreduktion, visuelle Qualität, Vollständigkeit/Logik)		✓	✓
Telefonisches Interview zur Identifikation Ihrer Wettbewerbsvorteile			✓
Bis zu 45 Minuten telefonisches Beratungsgespräch oder Online-Sitzung	✓	✓	✓
Konkrete Empfehlungen zur Verbesserung Ihrer Offerten	✓	✓	✓
Beispiele aus Offerten als Vorlage zur Umsetzung der Verbesserungsvorschläge		✓	✓
Individuelle Beispiele auf Basis Ihres Angebotes als Vorlage zur Umsetzung der Verbesserungsvorschläge			✓
Dokumentation der Ergebnisse per E-mail	✓		
Erweiterte Dokumentation der Analyse-Ergebnisse in einem strukturierten PDF-Dokument		✓	✓

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der CSK Management GmbH.

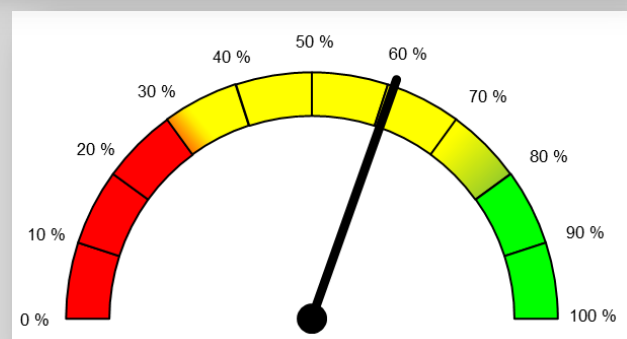
# Ergebnisse einfach umsetzen

Die Analyseergebnisse von CSK beinhalten einen Branchenvergleich und direkte Verbesserungsvorschläge zur Umsetzung!  
Hierdurch können Sie Ihren Erfolg schnell steigern

Angebotsbereich	Verbesserungsvorschlag
Anschreiben	Wir empfehlen der Metacom die Erstellung eines separaten Anschreibens für jedes Angebot mit folgenden Bestandteilen: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Anrede des Ansprechpartners (Adressat des Angebotes)</li> <li>▪ Darstellung des/der Hauptbedürfnisses/Anforderung des Kunden/Adressaten</li> <li>▪ Verknüpfung des/der Hauptbedürfnisses/Anforderung mit der Leistung der Metacom</li> <li>▪ Darstellung der Gründe, warum das Produkt/die Leistung(en) der Metacom vom Kunden gekauft werden soll</li> </ul>
Angebotsdeckblatt	Wir empfehlen der Metacom die Erstellung eines Angebotsdeckblattes für jedes Angebot mit folgenden Bestandteilen: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Angebotstitel mit Nutzenargumentation für den Kunden</li> <li>• Logo Metacom</li> <li>• Kundenlogo (ggf. Visualisierung, mit der sich der Kunde identifiziert, z.B. Bild vom Bauvorhaben)</li> <li>• Kontaktinformationen zum Kunden inkl. Ansprechpartner und Kontaktinformationen zum Anbieter (Metacom) inkl. Ansprechpartner</li> <li>• Angebotsnummer</li> <li>• Ggf. eine Grafik der Lösung, die dem Kunden schon den gewünschten Nutzen zu seinem Bedürfnis darstellt</li> </ul>



Die Analyse in fünf unterschiedlichen Kategorien zeigt Ihnen genau auf, wo Ihr Verbesserungspotential liegt



Das Tachometerdiagramm zeigt Ihnen, wieviel Handlungsbedarf besteht

# Die Fakten

- CSK hat bereits über 500 Offerten aus unterschiedlichen Branchen analysiert.
- Wir vergleichen Ihre Offerte mit den Besten.
- Mit dem CSK Offerten-Check erhalten Sie die Chance Ihren Umsatz zu steigern.
- Unsere Kunden kommen aus allen Branchen:  
IT, Telekom, Maschinenbau, Handwerk, Rüstung, Transport, Beratung, Energie, Infrastruktur, Engineering etc.

## Das Resultat: Ihr Verkaufserfolg

Überzeugende Offerten



Höhere Erfolgsquote



Mehr Umsatz



## Was unsere Kunden dazu sagen

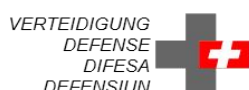
*»Dank der Offert-Analyse von CSK konnten wir unsere Offertqualität drastisch verbessern. Der Neuumsatz ist seither um rund 20% gestiegen.«*

Urs A., Vertriebsleiter,  
Maschinenbau-Unternehmen, Zürich

*»Die CSK-Offertanalyse hat uns geholfen, unsere Offerten attraktiver zu machen. Damit verbessern wir unsere Erfolgsquote im Verkauf.«*

Thomas B., Geschäftsführer  
Elektro-Unternehmen, Bern

# Wir sind stolz auf unsere Kunden



## Kontakt

### Hauptsitz:

CSK Management GmbH  
Seestrasse 235  
CH-8704 Herrliberg  
tel +41 (0)44 793 37 12  
fax +41 (0)44 793 37 13

info@cskmanagement.com  
www.cskmanagement.com

### In Deutschland:

Büro Gießen:  
Winchesterstraße 2  
D-35394 Gießen  
tel +49(0)641 9484 6464  
fax +49(0)641 9484 6466

info@cskmanagement.de  
www.cskmanagement.de

Büro München:  
Leopoldstraße 244  
80807 München  
tel +49 (0)89-20 80 39 - 285

info@cskmanagement.de  
www.cskmanagement.de

Geschäftsführer:  
Christopher S. Kälin

Ust.-ID.-Nr. (CH): CHE-110.336.844

Konto Deutsche Bank:  
IBAN DE80683700240104226600

Handelsregister (Zürich):  
CH-020.4.027.956-7